

Vi är ett av de mest framträdande och innovativa unga företagen i Schweiz med över 200 anställda. Vi har utvecklat och producerat mobila och stationära laddstationer för elbilar med stor framgång sedan 2014. Med till exempel Juice Booster 2 är vi världsledande inom sitt segment. Vi utökar ständigt denna position inom andra sektorer och marknader.

För detta söker vi dig

FÖRSÄLJNINGSCHEF

STRATEGISK SÄLJREGION SKANDINAVIEN

(m/w/d)

we want
your

SKILLS & PAPERS

not your



juice-world.com
/jobs

Din uppgift blir att värva våra nya, stora, strategiska och viktiga kunder i din region. Du är redan bosatt i Sverige. För det behöver du en magkänsla för var förutsättningarna för goda affärer är bäst. Du har en förmåga att utveckla behov, göra användarna medvetna om sina behov, förhandla skickligt i en internationell miljö och få till avslut. Kortfattat: Du har med dig bevisade framgångar i bagaget vad gäller strategisk försäljning med motsvarande försäljningscykler. I motstats till andra branscher krävs en ganska omfattande teknisk kompetens hos oss. Ett intresse för teknik är alltså en tvingande förutsättning.

Vi erbjuder:

- En dynamisk arbetsmiljö med ett ungt team
- Självständigt arbetssätt med en hög grad av autonomi
- Korta beslutsvägar
- Utvecklings- och påverkansmöjligheter
- Medverkan i en framtidsinriktad utveckling
- Tjänstebil

du hämtar:

- Påvisade erfarenheter och framgångar inom strategisk försäljning; Hunter, inte Farmare
- Utpräglad kundorientering och förhandlingsskicklighet
- Hög flexibilitet, eget ansvar, lösnings- och målorienterat arbetssätt
- Mycket goda kunskaper i engelska och tyska
- Snabb uppfattningsförmåga och teknisk förståelse
- Körkort för personbil



Om du vill veta vad du ger dig in på:
https://youtu.be/kOOUTU_rTajU

Ansök bara om du är villig att uppnå det omöjliga med en orubblig positiv attityd. Ett jobb på Juice är ingen ponnyfarm. Hos oss blir du verkligen utmanad. Du kommer att belönas med mycket utrymme, kompetens och ansvar. Ett diplom är inget hinder, men som du kan se: vi kommer att döma dig efter dina gärningar, inte efter dina papper.

Vårt tvärvetenskapliga team här är flexibelt, dynamiskt, engagerat, fantasifullt och roligt. Och det är precis så du måste vara om du vill vara i toppform hos oss. Om allt detta stämmer blir vi lyckliga tillsammans.

Introduktionsutbildningen äger rum i Bachenbülach (ZH) nära Zürichs (CH) flygplats.

Din arbetsplats och ditt uppdrag kommer då att vara i Sverige.

Ladda upp dina meningsfulla ansökningshandlingar på tyska eller engelska via [denna länk](#).

Kontakta oss om du har några frågor
Justin Wettengel, rekryterare, +41 41 510 02 19.

Vi vill inte ha standardapplikationer; så vänligen namnge ditt CV som [\[YourName\]_wantsJUICE.pdf](#). Så vi kan snabbt filtrera bort dem från de tråkiga. Och vi förlitar oss på direktansökningar, så vi betalar inga avgifter till rekryterare.

Och förresten: JUICE har precis vunnit priset "Best Places To Work" för andra gången i rad. Tack till våra enastående medarbetare som hjälpt oss att uppnå detta pris 2020 och 2021 i anonymt genomförda undersökningar!



Welcome to the JUICE WORLD

Juice Technology AG
Juice Services AG
Juice Power AG
Juice Telemetrics AG
Kasernenstrasse 2
CH-8184 Bachenbülach

info@juice-technology.com
juice-world.com

Telefon
+41-41 510 02 19